

個別担当制

各社の個別の課題に
担当者と一緒に取り組む実践型講習です

「今までなんとなくだったことが、
非常に明確になった！」（製造・修理業 社長）

「二人で考えると2週間くらい時間が必要なのに、
具体性に欠けていました。」

「短時間で非常に分かりやすく取り組めました」（ホテル 飲食業 社長）

経営を考える 社長のための一日

将軍の日

好評につき 毎月第1水曜 開催決定

各回 3社限定

場所 東京中央税理士法人 セミナールーム（東京 板橋）

戦国時代、合戦で将軍が戦場から離れた陣営で戦局を見極め、戦略を立てたように、
社長も日常業務から離れ、会社の将来を考え抜く時間が必要です。

じっくり会社の未来を“視考”する（＝描いて、視て、考える）「経営計画」を創りましょう。

計画の作成は、 目標達成への第一歩

経営者のビジョンなくして会社の成長はのぞめ
ません。

「自らの想い」を経営目標にまとめ上げた「5カ年
計画」を、一緒に作成しませんか？

特徴

- 一、少人数限定・実習方式の参加型の実践セミナーです。
- 二、社長のビジョンを具体化して、自社の「中期経営計画」
を作成します。
- 三、5年間の損益、財産状態、キャッシュフローを総合
的に確認しながら、何度もシミュレーションが行え

開催スケジュール

定員数に達し次第、締め切ります。
お申し込みはお早めをお願いいたします。

4月3日（水）
6月5日（水）
7月3日（水）
8月7日（水）
9月4日（水）



経営計画書も
完成します



当日スケジュール (予定)

| | | |
|-------|----------------------|---|
| 10:00 | オープニング ~経営計画の目的~ | ・経営に必要な3つの要素とは何かを把握します。 ・目標達成のための要件を確認します。 |
| 11:00 | 1) 自社分析(販売力・体力分析) | ・自社の「強みと弱み」を経営者自らが確認します。 ・見えてくる課題をどう克服していくのか、考えます。 |
| 11:30 | 2) 経営理念 | ・考えを整理し、社員とともに共有することを明確化します。 |
| 12:00 | 3) 中期経営目標の作成 | |
| 12:30 | 昼食 (お弁当をご用意しております。) | |
| 13:30 | 4) 売上計画 | ・戦略・戦術をイメージし数値計画を組み立てます。 |
| 14:30 | 5) 経費計画 | |
| 15:30 | 6) 設備投資計画 | |
| 16:00 | 7) 計画書の確認と修正(改善計画作成) | |
| 17:00 | 8) 当期目標設定 | |
| 18:00 | 経営サイクル確立の為に… | ・PLAN-DO-SEEの経営サイクルを実現するための 具体案のご紹介 |
| 18:30 | 計画書の確認 | ・本日考えたことを経営計画書としてまとめ、出力し、 ご確認いただけます。 |
| 18:50 | クロージング ~質疑応答・意見交換~ | |



トーチウ君 武将ver.



参加費用



¥52,500

/1社2名様まで・税込
テキスト・経営計画書・昼食付き



開催場所

東京中央税理士法人 セミナールーム
板橋区板橋3-6-17 SKT板橋ビル3F
都営三田線 板橋区役所前 A1、A2出口 徒歩1分
東武東上線 大山駅 北口 徒歩13分
JR埼京線 板橋駅 西口 徒歩13分

受講資格

このような
方は今すぐ

- ・先行き不透明感の中で経営見通しを立てたい方
- ・今後の事業計画に伴うキャッシュフロー等を確認したい方
- ・従業員に会社のビジョンを示したい方
- ・現状の借入依存体質から脱却したい方



お申込み **お電話か**
下記事項をご記入の上、FAXください。



03-5375-8714

営業時間 9:00~18:00 (月~金)



お申込みFAX **03-5375-8718**

| | |
|-------|---------|
| 会社名 | 業種 |
| ご出席者名 | 役職名 |
| ご出席者名 | 役職名 |
| ご住所 〒 | お申込み開催日 |
| 電話番号 | |

*ご提供いただいた情報は、当社がお問合せに対応する目的で利用させていただきます。これら個人情報を第三者に提供することはありません。